



УДК 332.146.303.4

ИССЛЕДОВАНИЕ ПОНЯТИЙНОГО АППАРАТА РЕГИОНАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

О. А. СТРОЕВА

*Орловский
государственный
институт экономики
и торговли*

e-mail: stroeva-olesya@mail.ru

Результаты проведенного исследования позволяют выделить такие составляющие региональной экономической системы: элементы, связи, взаимодействие, цель, наблюдатель, внешняя среда. Это указывает на возможность системного анализа данного экономического явления. Необходимо отметить, что формирование и развитие региональных систем основывается на принципах целостности, комплексности, специализации и управляемости. Исходя из этого, региональная система выделяется в самостоятельный экономический субъект, наделенный экономическими ресурсами для самостоятельного и ответственного решения важнейших социально-экономических проблем, которые находятся в компетенции регионального уровня хозяйствования.

Ключевые слова: управление, система, экономическая система, уровни, иерархия, состав региональных экономических систем, экономические процессы, внутреннее и внешнее пространство региона.

Потребность в использовании понятия «система» возникала для объектов физической природы еще с древних времен: впервые Аристотель обратил внимание на то, что целое (т.е. система) несводимо к сумме частей, его образующих. В последствии термин «система» прочно закрепился в экономической науке. Рассмотрим различные подходы к трактовке понятия система.

Так, в переводе с греческого «система» означает некое целое, состоящее из частей, связанных между собой и образующих целостность.

Л. фон Берталанфи определял систему как «комплекс взаимодействующих компонентов» или как «совокупность элементов, находящихся в определенных отношениях друг с другом и со средой» [1].

В Большой Советской энциклопедии система определяется прямым переводом с греческого «συστήμα», что обозначает «состав», т.е. составленное, соединенное из частей.

А.А. Денисов, выражая систему через понятия «вещи», «свойства», «отношения», предложил двойственные определения, в одном из которых свойства характеризуют элементы (вещи), а в другом – свойства характеризуют связи (отношения) [6].

Таким образом, понятие системы учитывает такие важные составляющие любого материального объекта, как элемент, связь, взаимодействие, цель, наблюдатель (см. рис. 1).

Среди огромного многообразия видов систем, отличающихся составом элементов, связями, целями и принципами взаимодействия, в современных условиях развития рыночных отношений в отдельную категорию выделяют экономическую систему.

Наиболее распространенное определение термина «экономическая система» представлено современным экономическим словарем: «экономическая система – это исторически возникшая или установленная, действующая в стране совокупность принципов, правил, законодательно закрепленных норм, определяющих формы и содержание основных экономических отношений, возникающих в процессе производства, распределения, обмена и потребления экономического продукта».

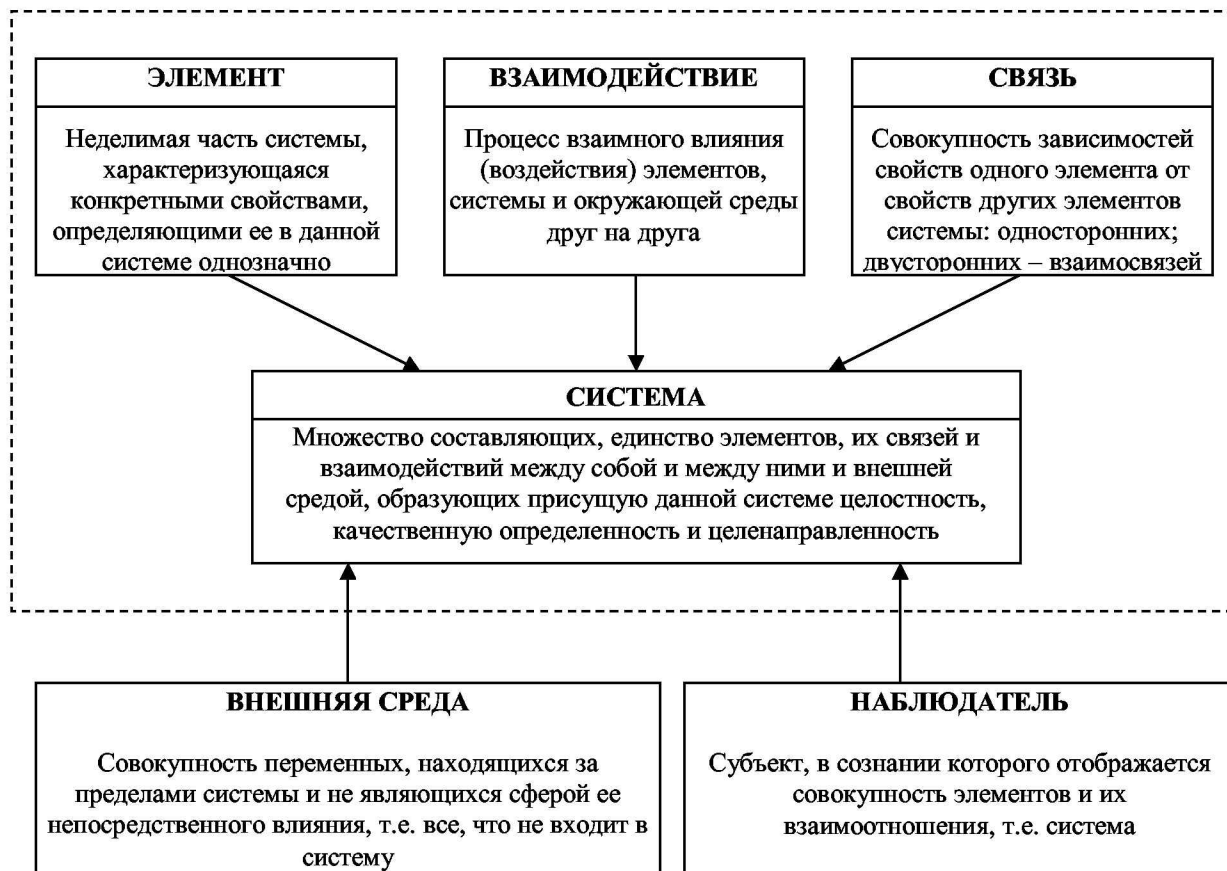


Рис. 1. Понятие системы

В книге А.И. Гаврилова «Региональная экономика и управление. Типы и виды экономик. Экономические системы и их сущность» экономическая система определена как совокупность всех экономических процессов, совершающихся в обществе на основе действующих в нем имущественных отношений и организационных форм [3].

Экономическая система, по мнению Н.П. Иващенко, может быть представлена как единство определенных экономических взаимосвязей (отношений), которые в условиях ограниченных производственных ресурсов формируют некий механизм регулирования (управления), распределения материальных ресурсов с целью максимального удовлетворения потребностей общества. В этих условиях главное – определение взаимосвязей, определяющих движение денежных и товарных потоков [8].

По определению Герасимова В.Г., экономическая система – совокупность средств, условий, процессов и результатов материального производства, а также разнообразных отношений между людьми по поводу производства, обмена, распределения, потребления жизненных благ.

Наиболее последовательно, по нашему мнению, понятие экономической системы и принципов ее формирования представлено в книге В.И. Мухина и А.С. Малина «Исследование систем управления»: «экономическая система – система производственных отношений, в которой основным звеном является система распределения (перераспределения) материальных благ». При этом учитывается отношение собственности членов общества к средствам производства и историческое развитие производительных сил [9].

По мнению данных авторов, экономическая система определена как механизм взаимодействия различных институтов государства, к которым могут быть отнесены:

правительство, законы, нормативные акты, фирмы, профсоюзы, обычаи, традиции и т.д., влияющие на экономические отношения в обществе.

Следовательно, термин «экономическая система» – сложное понятие, категория, имеющая неоднозначное определение.

В основе экономической системы лежат отношения собственности. Для более полного представления о собственности следует определить то место, которое принадлежит ей в рамках социально-экономических процессов.

Во-первых, собственность (в соответствии с формационным подходом) – это основа, фундамент всей экономической системы. От характера утвердившихся форм собственности зависят и формы распределения, обмена, потребления.

Во-вторых, от собственности зависит положение определенных хозяйственных групп, классов, слоев в обществе, возможности их доступа к использованию всех факторов производства.

В-третьих, собственность есть результат исторического развития. Ее формы меняются с изменением способов производства. Причем, главной движущей силой этого изменения является развитие производительных сил.

В-четвертых, хотя в пределах каждой экономической системы существует какая-то основная специфическая для нее форма собственности, это не исключает существования и других ее форм, как старых, перешедших из прежней экономической системы, так и новых, своеобразных ростков перехода к новой системе. Переплетение и взаимодействие всех форм собственности оказывает положительное воздействие на весь ход развития общества.

В-пятых, переход от одних форм собственности к другим может идти эволюционным путем, на основе конкурентной борьбы за выживаемость, постепенным вытеснением всего того, что отмирает, и усилением того, что доказывает свою жизнеспособность в соответствующих условиях. В то же время имеют место и революционные пути смены форм собственности, когда новые формы насильственно утверждают свое господство.

Важным свойством экономической системы является наличие ее структуры. Установление связей между составляющими экономическую систему элементами означает определение ее структуры. Для экономической системы характерно наличие функций, которые не в состоянии выполнить ни один из элементов в отдельности, а только объект в целом.

С точки зрения формационного подхода, структура экономической системы выступает как внутренняя организация общественного производства. Поэтому она на разном уровне всегда проявляется через людей, их производственную деятельность. Следовательно, структуру экономической системы образуют отношения взаимодействия людей в процессе производства материальных и духовных благ и услуг, т.е. совокупность производственных отношений.

В любой экономической системе существует два вида отношений: отношение людей к природе и отношение людей друг к другу. В соответствии с этим можно выделить в экономической системе общества две крупные подсистемы: производительные силы и производственные отношения.

Есть и другие подходы к характеристике структуры экономической системы. Интересен подход Герасимова В.Г. в книге «Экономическая система: генезис, структура,...». Он выделяет две сферы: материальный базис и социально-экономическое отношение людей [4].

Материальный базис – совокупность материальных условий, средств и благ, т.е. целостная взаимосвязанная сумма материальных ценностей, которые непосредственно являются объектами материальных потребностей и интересов людей и используются в той или иной форме для удовлетворения их разнообразных потребностей.



В состав материального базиса входят: природная среда, условия и средства материального производства, фонды сферы обращения, материальные фонды в сферах экономического, духовного, социального производства, фонды личного потребления материальных благ.

Социально-экономические отношения людей, которые выступают в разных связях с другими формами и с материальным базисом экономической системы по поводу производства средств и благ для удовлетворения человеческих потребностей, присвоения этих благ и использования их в процессе личного и производственного потребления.

Наиболее важным, перспективным и одновременно сложным методом исследования и оценки экономических систем в настоящее время признан системный подход, основанный на положениях теории систем и системного анализа. Он основан на всестороннем изучении совокупности взаимодействующих элементов, свойств данной системы во всех их взаимосвязях, причинах, повлекших возникновение определенной ситуации или состояния исследуемого объекта.

Согласно системному подходу, одним из базисных компонентов любой экономической системы являются организации, которые представляют собой объединения людей, выполняющие экономические и производственные функции в рамках предоставленных правами деятельности. Они находят выражение в абстрактных неделимых единицах, которые образуют базисные элементы экономических систем. Данные базисные компоненты обеспечивают существование и развитие экономической системы путем взаимодействия друг с другом вследствие преобразования постоянно получаемой информации.

Следовательно, теория систем и системного анализа определяет экономическую систему как совокупность взаимозависимых и постоянно взаимодействующих друг с другом элементов, а также происходящих в результате этих взаимодействий процессов.

Основными элементами экономической системы являются: социально-экономические отношения, базирующиеся на сложившихся в ней формах собственности на ресурсы и результаты хозяйственной деятельности; организационные формы хозяйственной деятельности и социально-экономические институты; хозяйственный механизм, т.е. способ регулирования экономической деятельности на макроэкономическом уровне; экономические связи между хозяйствующими субъектами.

Все элементы системы обслуживают друг друга, объединены единой структурой, связаны между собой посредством обмена, находятся в постоянном взаимодействии. На основе системного анализа в экономической системе выделяют три подсистемы: принятия решений, коммуникационную и мотивационную.

Система принятия решений представляет собой совокупность институционально-правовых правил распределения полномочий в области принятия решений среди членов общества.

Коммуникационная подсистема включает совокупность механизмов и каналов сбора, обработки, хранения, передачи и обратного взаимодействия актуальной информации. Главная ее функция состоит в согласовании и координации экономических решений.

Мотивационная подсистема охватывает все механизмы и правила, стимулирующие практическую реализацию хозяйственных решений на основе принуждения, материального стимулирования, лояльности, общественного самосознания и традиций.

Таким образом, экономическая система – сложная, упорядоченная совокупность всех экономических отношений и видов хозяйственной деятельности общества, существующая в формах, определенных производственными, социальными и эконо-

мическими отношениями; производственных и социальных институтов, целью которой является удовлетворение потребностей общества в материальных благах и услугах посредством производства, распределения, обмена и потребления.

Одним из признаков деления экономики на типы может служить ее открытость или закрытость. Если экономика и ее звенья активно включаются в систему международных экономических связей, такая экономическая система считается открытой. Если система замкнута на внутренних ресурсах производства и ограничивается внутренним потреблением, если она недоступна для субъектов, то она является закрытой.

Другим признаком деления экономической системы на типы являются формы регулирования экономической жизни. Ими могут быть традиции, команда (планирование) и рынок. Соответственно, экономическая система может быть традиционной, рыночной и командной. В экономике могут сочетаться различные элементы систем, тогда можно говорить о смешанной экономике.

Характерными чертами рыночной экономической системы являются: частная собственность на факторы производства; соблюдение принципа свободы предпринимательства и выбора; мотивация поведения участников системы личными, эгоистическими интересами; каждый хозяйствующий субъект стремится к получению максимума прибыли путем принятия личных хозяйственных решений; наличие множества производителей и потребителей аналогичных товаров и услуг; экономическая власть на рынке рассеяна среди множества отдельных производителей и потребителей; достигается максимальная эффективность использования ресурсов и обеспечивается господство принципа: максимум прибыли при минимуме издержек.

Характерными чертами командной экономической системы являются: государственная собственность на средства производства; централизация планирования экономической деятельности; централизованное фондирование предприятий ресурсами для выполнения государственных планов; отсутствие конкуренции и наличие монополизма производителей; отсутствие рыночной системы стимулирования и мотивации производителей.

Характерными чертами традиционной экономической системы являются: производство, распределение и обмен, базирующиеся на обычаях, традициях, культовых обрядах; наличие социально-экономического застоя; технический прогресс резко ограничен, так как объективно несет угрозу устоям традиционного общества; существует превышение темпов роста населения над темпами роста промышленного производства; гигантская внешняя финансовая задолженность; полный контроль экономической системы институтами государства и силовых структур.

Под смешанной экономической системой подразумевается тип общества, синтезирующий элементы рыночной и командной экономики, то есть механизм рынка дополняется активной деятельностью государства.

Еще одним признаком деления экономической системы на типы является форма собственности. Она может быть частной или государственной, а в традиционном обществе – общинной. Господствующая форма собственности определяет формы производства и распределения.

Глобализация экономических процессов позволила выявить иерархию экономических систем: одни системы являются элементами других. Экономическая система может рассматриваться и анализироваться на разных уровнях: фирма, макроэкономика или мировая экономика. Для каждого уровня могут быть характерные и общие черты, характеризующие как экономическую систему в целом, так и ее отдельные звенья.

В современных рыночных условиях хозяйствования и интеграции России в мировую экономику пристальное внимание со стороны научных работников и спе-

циалистов различных отраслей знаний уделяется целому спектру региональных проблем. Активизация региональных исследований обусловлена пониманием того, что от создания эффективных механизмов реализации экономических интересов субъектов во многом зависит переход российской экономики к решению приоритетно-процессной задачи федеральных, региональных и местных органов власти – экономическое развитие страны и повышение качества жизни человека.

В экономической литературе приводятся разнообразные трактовки понятия «регион», но многие сводятся к тому, что под регионом понимается территория, обладающая одним или несколькими из перечисленных признаков: однородность институционального устройства; однородность природных условий; географическая целостность; однородность национального состава населения; идентичность экономики; сходство политики.

Выделяют следующие уровни организации экономических систем (рис. 2).



Рис. 2. Схема иерархии уровней экономических систем

Современным экономическим словарем под термином «регион» понимается, во-первых, область, район, территория, часть страны, отличающиеся совокупностью естественных или исторически сложившихся экономико-географических условий и национального состава населения, и, во-вторых, группа близлежащих стран, представляющая собой отдельный экономико-географический район, обладающая общими признаками, отличающими этот район от других районов [10].

В нормативно-правовых документах регион трактуется как часть территории Российской Федерации, обладающая общностью природных, социально-экономических, национально-культурных и иных условий. При этом регион может совпадать с границами территории субъекта Российской Федерации, либо объединять территории нескольких субъектов Российской Федерации. Таким образом, можно сделать вывод, что отдельно взятый регион, с одной стороны, это самостоятельная территориальная единица, а с другой, – экономическая система, отличающаяся от других экономических систем по происходящим в ней социально-экономическим процессам, географическим, природно-климатическим, демогра-



фическим, экологическим и другим характеристикам, обладающая целостностью, взаимосвязанностью составляющих ее элементов.

Исходя из вышеизложенного и оценивая представленные теоретические аспекты региона как территориально-экономической единицы, автор данной научной работы на основе системного анализа определяет регион как региональную экономическую систему, состоящую из множества взаимосвязанных и взаимодействующих между собой и внешней средой элементов.

В современной литературе нет четкого, однозначного определения региональной экономической системы. Только в специальной экономической литературе можно встретить определение региональной системы. Признано, что под ней понимается крупная территория страны с более или менее однородными природными условиями, а главным образом, характерной направленностью развития производственных сил на основе сочетания комплекса природных ресурсов со сложившейся перспективной материально-технической базой, производственной и социальной инфраструктурой.

Автор настоящего исследования полагает, что под региональной экономической системой необходимо понимать совокупность хозяйствующих субъектов; формальных и неформальных институтов и объединений, институтов государственной власти, трудовых ресурсов, социально-экономических и хозяйственных процессов, природных и материальных элементов, находящихся в определенных отношениях и связях друг с другом и внешней средой. Необходимо обратить внимание, что региональная экономическая система представляет собой экономическую целостность, имеющую территориальные ограничения.

Региональная экономическая система – это сложная экономическая категория. Классическим общепринятым понятием данной системы принято считать регион. В определении В.С. Бильчака и В.Ф. Захарова [2] подчеркивается фактор управляемости региональной системы: «Регион – это социально-экономическая пространственная целостность, характеризующаяся структурой производства всех форм собственности, концентрации населения, рабочих мест, духовной жизни человека из расчета на единицу пространства и времени, имеющая местные органы управления своей территорией (область, край, республика)».

Обращая внимание на вышеизложенное, можно определить, что региональная экономическая система – более широкое понятие, чем такие экономические категории, как «регион», «район», «территориальная единица». Региональная экономическая система включает в себя элементы, связи, целенаправленное развитие, управление, наблюдателя.

В современных рыночных условиях развития экономики различают внутреннее и внешнее экономическое пространство региона. Внутренне экономическое пространство региона ограничено его территорией, охватывающей компоненты регионального экономического потенциала, где созданы условия взаимодействия и реализации интересов субъектов рыночных отношений, а также беспрепятственного движения материально-сырьевых, товарных, трудовых, инвестиционных и информационных ресурсов, обеспечения мезоэкономического воспроизводственного процесса и соответствующего качества жизни.

Внешнее экономическое пространство региона представлено границами национальной экономики. Выделяемые различными исследователями регионы характеризуются многими видами. В связи с этим, в целях обеспечения эффективного и целенаправленного анализа региональных экономических систем принято их систематизировать по определенным признакам.

Структура и состав региональной экономической системы представлены на рис. 3.

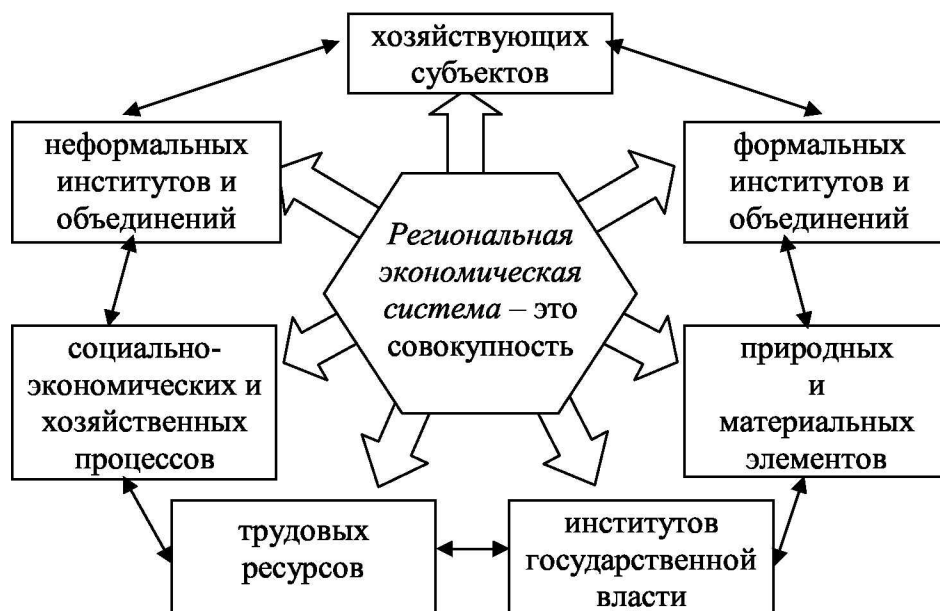


Рис. 3. Состав региональной экономической системы

Специалистами совета по размещению производительных сил (СОПС) была разработана классификация, в которой одновременно учитываются уровень экономического развития региональной экономической системы, текущее состояние экономики, финансов, социальной сферы и природной среды, а также природно-географические и геополитические характеристики [5].

Другие классификации основаны на первичном выделении проблем регионов. Так, по критерию потенциала доходной базы регионы можно разделить на следующие группы: регионы-доноры, регионы-реципиенты, регионы-сферы стратегических государственных интересов. В свою очередь, регионы-доноры подразделяются на сырьевые доноры, формирующие доходы за счет ренты, и доноры обрабатывающих производств. Как следствие, существует следующая классификация проблемных регионов: слаборазвитые, депрессивные, экологически опасные, приграничные.

В зависимости от достижения определенного качества жизни можно выделить следующие три группы регионов: доноры, развитые в промышленном отношении (или же хотя бы недотационные); промышленно развитые в прошлом и потерявшие вследствие конкуренции, отсутствия платежеспособного спроса и низкой конкурентоспособности продукции свои позиции на соответствующих сегментах рынка, но потенциал которых позволит при необходимых инвестициях выйти на уровень развитых регионов; традиционно отсталые.

В связи с тем, что развитие региональных систем во времени происходит с разной скоростью, в одном государстве может наблюдаться наличие находящихся на разных уровнях социально-экономического развития регионов. В соответствии с вышеприведенной классификацией регионов, в национальной экономике Российской Федерации можно выделить несколько групп региональных систем с разным социально-экономическим развитием: высокоразвитые регионы с достаточно высоким уровнем производства и жизни людей, среди которых выделяются нефтегазодобывающие районы Сибири и Севера страны и Москва; среднеразвитые регионы; депрессивные регионы, в которых наблюдается спад производства и требуется постоянная специальная господдержка и инвестиции; отсталые регионы с низкими показателя-



ми социально-экономического развития; пограничные, имеющие границу со странами ближнего и дальнего зарубежья, имеют уровень экономического развития в соответствии со страной, с которой они граничат.

Поскольку основными объектами исследования в данной работе являются регионы – федеральные округа или субъекты Российской Федерации, остановимся подробно на основополагающих чертах, в первую очередь, на характеристике целостности, комплексности, специализации и управляемости.

Целостность региона означает вполне рациональное использование природно-ресурсного потенциала, пропорциональное сочетание различных отраслей, формирование устойчивых внутрирегиональных и межрегиональных производственно-технологических связей, наличие особого сообщества людей с определенными традициями, определенным образом жизни.

Комплексность означает, в первую очередь, сбалансированность, пропорциональное согласование развития производительных сил региона. Комплексность и целостность служат предпосылкой относительного обособления регионов в рамках народного хозяйства страны. Это проявляется в том, что часть производственных связей ограничивается данной территорией, на основе которой образуется относительная самостоятельность.

Для определения региональной специализации, по мнению специалистов по региональной экономике [7], наиболее существенными показателями являются: индекс уровня специализации региона по отраслям, индекс эффективности специализации, общий индекс. Важным признаком региона является управляемость, которая непосредственно связана с административно-территориальным делением. И здесь необходимо подчеркнуть, что управляемость в определенной степени способствует целостности региона, ибо административно-территориальные органы призваны обеспечить координацию всех элементов региональной системы.

Проведенный обзор подходов к определению региональной экономической системы показывает, насколько многоаспектной и сложной с теоретических и прикладных позиций является эта экономическая категория. Результаты проведенного исследования позволяют выделить такие составляющие региональной экономической системы: элементы, связи, взаимодействие, цель, наблюдатель, внешняя среда. Необходимо отметить, что формирование и развитие региональных систем основывается на принципах целостности, комплексности, специализации и управляемости. Исходя из этого, региональная система выделяется в самостоятельный экономический субъект, наделенный экономическими ресурсами для решения важнейших социально-экономических проблем, которые находятся в компетенции регионального уровня хозяйствования.

Развитие рыночных отношений и административно-территориальное деление России обусловило активизацию регионального управления, проведение систематических региональных исследований, актуальность и пристальное внимание к существующим и вновь появляющимся региональным проблемам, оценку влияния территориальных организаций на социально-экономическое развитие регионов, рассмотрение региональных экономических систем.

Список литературы

1. Бертуланфи, Л. Общая теория систем / Л. Бертуланфи. – М.: Наука, 1970.
2. Бильчак, В.С. Региональная экономика: монография / В.С. Бильчак, В.Ф. Захаров; под общ. ред. В.С. Бильчака. – Калининград: Янтар. сказка, 1998. – 316 с.
3. Гаврилов, А.И. Региональная экономика и управление: учебное пособие для вузов / А.И. Гаврилов. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2002. – 239 с.
4. Герасимов, В.Г. Экономическая система: генезис, структура, развитие науки / В.Г. Герасимов. – Минск, 1991.



5. Гранберг, А.Г. Актуальные проблемы регионального развития и региональной политики / А.Г. Гранберг // Федерализм. – 2001. – № 2. – С. 9–26.
6. Денисов, А.А. Информация в системах управления: учеб. пособие / А.А. Денисов. – Л.: ЛПИ, 1980. – 67 с.
7. Иванченко, В. К системному развитию России / В. Иванченко // Экономист. – 2005. – № 11. – С. 3–7
8. Иващенко, Н.П. Производственно-экономические системы в промышленности России (трансформация, формирование, развитие). – М.: Экономический факультет, ТЕИС, 2000. – 283 с.
9. Малин, А.С. Исследование систем управления: учебник для вузов / А.С. Малин, В.И. Мухин. – 2-е изд. – М.: Издательский дом ГУ ВШЭ, 2004. – 400 с.
10. Райзберг, Б.А. Современный экономический словарь / Б.А. Райзберг. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2005. – 480 с.

RESEARCH OF THE CONCEPTUAL DEVICE REGIONAL ECONOMIC SYSTEMS

O. A. STROEVA

*The Oryol State Institute
of economy and trade*

e-mail: stroeva-olesya@mail.ru

Results of the conducted research allow to allocate such components of regional economic system elements, communications, interaction, the purpose, the observer, an environment. That specifies susceptibility to the system analysis of the given economic event. It is necessary to notice that formation and development of regional systems is based on principles of integrity, integrated approach, specialisation and controllability. Proceeding from it, the regional system is allocated in the independent economic subject allocated with economic resources for independent and a critical decision of the major social and economic problems which are in the competence of regional level of managing.

Key words: management, system, economic system, levels, hierarchy, structure of regional economic systems, economic processes, internal and external space of region.